



Transportsælger med sans for forretning

IAT er en familieejet virksomhed med base i Esbjerg og med afdelinger i Kolding og Polen. IAT Gruppen beskæftiger sig med bulk transport ad landevej og intermodalt, generel transport og spedition af industrigods samt tank- og tørlagring. Den rette person, som organisatorisk placeres i vores landevejsbaserede aktiviteter, tilbydes en selvstændig og udfordrende position i en velfunderet og professionel virksomhed med frie forhold og med selvstændigt ansvar.

Vi har travlt, ønsker at vækste og søger derfor en rutineret sælger – meget gerne med erfaring fra salg af landevejs-transportydelser, til vores kontor i Esbjerg. Vi foretrækker en person med bred erfaring fra salg af transportydelser (p-biler; part og full loads) til og fra Nord/Vesteuropa, herunder UK. Men også salg af transportydelser på andre destinationer kan være relevant. Afhængig af erfaringsgrundlag, sørger vi for den træning og oplæring, der må være nødvendig.

Jobbeskrivelse

Salg af transportydelser i vores p-bils trafikker – fra opsøgende kontakt til nye potentielle kunder, til plejende vedligeholdelse af eksisterende kunder. Afgivning af og opfølgning på tilbud, deltagelse i transport-tender-processer samt udvikling af vore transportydelser generelt.

Den rette person skal kunne indgå i et team af disponenter og salgskolleger. Gruppen af disponenter har i dagligdagen kontakten direkte med kunderne, så betydelig interaktion med disponenterne er dagligdag - for at få prissat konkurrencedygtigt og profitabelt.

Kvalifikationer

Vores kunder er nationale som internationale. Så du skal kunne kommunikere, skriftligt som mundtligt, på dansk og engelsk samt meget gerne også på tysk.

Du er kundeorienteret, udadvendt og selvkørende i din arbejdsform. Du skal have en positiv indstilling og et godt humør.

Du har kendskab til IT på brugerniveau.

Muligheder

Den rigtige person tilbydes en attraktiv løn som modsvarer forventningerne til jobbet. Derudover en spændende arbejdsplads med dygtige kollegaer samt en ledelse, der er åben for nye tiltag, som kan være med til at udvikle firmaets aktiviteter.

Ansøgning

Finder du ovenstående stilling interessant, så send et CV til følgende mailadresse **iat@iat.dk**, mærket: **Sælger – Esbjerg**. Din ansøgning vil naturligvis blive behandlet fortroligt.

Såfremt du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at rette henvendelse til Kim B. Straarup på telefon 6023 0865 eller sælger Torben Kristiansen på telefon 20243430.